

INFO DAY KA220 2024: Sesión específica de Educación Superior (KA220-HED)

12:50-13:05 ¿Cómo preparar una buena propuesta para el sector de la Educación Superior?

Lola Martínez Pomet, jefa de servicio de KA2, Unidad de Educación Superior, SEPIE.

13:05-13:20 El impacto de la Acción Clave 2 en la Formación Profesional Superior.

Elena Suárez Bonet, Centro Integrado de Formación Profesional Los Gladiolos, Santa Cruz de Tenerife.

13:20-13:35 La Acción Clave 2 en la Educación Superior y claves de éxito.

Manuel Caeiro Rodríguez, Universidade de Vigo, Vigo.

13:35-13:50 Resolución de dudas



UNIÓN EUROPEA



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE CIENCIA, INNOVACIÓN
Y UNIVERSIDADES



¿CÓMO PREPARAR UNA BUENA PROPUESTA PARA EL SECTOR DE LA EDUCACIÓN SUPERIOR? CONVOCATORIA 2024

6 de febrero de 2024

Erasmus+

Enriqueciendo vidas, abriendo mentes.

Asociaciones para la cooperación



¿Qué se considera una buena propuesta?

Propuesta alineada con los **objetivos** y **prioridades** de la **Acción y el sector**, cumpliendo con todos los criterios establecidos en la convocatoria de propuestas y ajustándose a los estándares de calidad.

—
IMPORTANTE

Convocatoria competitiva basada en la calidad de las propuestas y el presupuesto disponible.

Punto de partida: aspectos esenciales

- ☉ Una propuesta ADMISIBLE no tiene que ser una PROPUESTA BUENA.
- ☉ Una SOLICITUD COMPLETA Y EXTENSA no necesariamente significa una que se trate de una buena propuesta.



- ☉ El PRESUPUESTO disponible no garantiza que todas las propuestas serán financiadas, SOLAMENTE las propuestas de calidad.
- ☉ La CALIDAD de su propuesta debe estar alineada con la CANTIDAD SOLICITADA.

Claves de éxito

- ☉ Lee toda la **información** relevante sobre la Acción.
- ☉ Comprende bien la **Acción, la Convocatoria y el sector**.
- ☉ Verifica los **requisitos** de la Convocatoria.
- ☉ Haz un buen **análisis de necesidades** y trabaja en la idea de proyecto
- ☉ Busca socios sólidos.
- ☉ Estructura y redacta una propuesta real.
- ☉ Crea un presupuesto adaptado a las actividades.
- ☉ Permite que terceras persona lean la propuesta antes de enviarla.



Documentación básica

Para PREPARAR la propuesta

- Guía del Programa 2024
 - Sección de Convocatoria en la web de SEPIE
- ¡Inspírate!:**
- Sección de buenas prácticas de SEPIE
 - Erasmus+ project results platform
 - Para solicitudes no seleccionadas en convocatorias previas: **trabajar en las debilidades detectadas.**



Para ENVIAR la propuesta

- Wiki CE
<https://wikis.ec.europa.eu/display/NAITDOC/Submitting+an+application+form>
- Revisar el formulario comentado (Convocatoria)
- Contáctanos:

asociaciones.es@sepie.es



Conceptos básicos

- 🕒 **Sector:** se refiere al ámbito sectorial del proyecto (Educación Superior, Educación Escolar, Formación Profesional, Educación de personas adultas).
- 🕒 **Prioridad:** se refiere a la relación entre el proyecto y las prioridades de Erasmus + (horizontales y específicas)



Prioridades específicas en Educación Superior

1

Promover sistemas de educación superior interconectados

2

Estimular prácticas de aprendizaje y enseñanza innovadoras

3

Desarrollar un enfoque CTIAM en la educación superior y fomentar la participación de las mujeres

4

Recompensar la excelencia en el aprendizaje, la enseñanza y el desarrollo de capacidades

Prioridades específicas en Educación Superior

5

Apoyar las capacidades digitales y ecológicas del sector de la educación superior

6

Crear sistemas de educación superior inclusivos

7

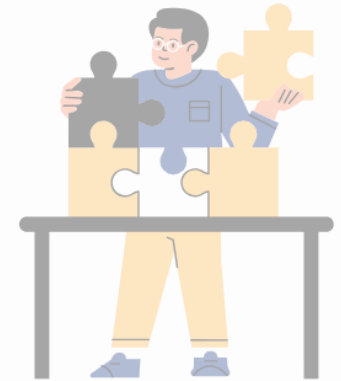
Apoyar las capacidades de innovación y emprendimiento de los estudiantes

8

Apoyar a las instituciones de educación superior en su cooperación con homólogos ucranianos para responder a la guerra en Ucrania

Conceptos básicos

- 🌀 **Sector:** se refiere al ámbito sectorial del proyecto (Educación Superior, Educación Escolar, Formación Profesional, Educación de personas adultas).
- 🌀 **Prioridad:** se refiere a la relación entre el proyecto y las prioridades de Erasmus + (horizontales y específicas)
- 🌀 **Temas:** se refiere a los temas más concretos que ya están contemplados en el proyecto. Deben tener relación con los objetivos específicos de su proyecto y han de ser lo más específicos y concretos posible.
- 🌀 **Contenido:** se refiere al contenido del proyecto



Carácter innovador

INNOVACIÓN - ANÁLISIS DE NECESIDADES

Por ejemplo, no es suficiente considerar un proyecto como innovador por el simple hecho de incluir “IA” en el proyecto, debe ser explícito, indicando la novedad de este enfoque.



SUGERENCIA PARA OBTENER UNA PROPUESTA DE SOLICITUD DE ÉXITO:
Los solicitantes deben ser realistas y demostrar su capacidad para llevar a cabo este tipo de proyectos.
Debe realizarse una búsqueda previa en la PRP sobre proyectos similares.

Valor añadido

Socio de un tercer país no asociado

Pericia y experiencia que demuestre dicha organización respecto a los resultados del proyecto;

- Ninguna institución de los estados miembros de la UE y terceros países asociados tenga las capacidades para aportar esa contribución.
- *¿Es realmente imprescindible la inclusión de este socio de un país asociado?*
- *¿Puede ser reemplazado por un socio de un país del programa?*
- *¿Sería posible elaborar todos los productos intelectuales del proyecto sin contar con este socio de un país asociado?*



SUGERENCIA PARA OBTENER UNA PROPUESTA DE SOLICITUD DE ÉXITO:

Proporcionar todas las evidencias al justificar la inclusión de un socio de un país asociado en el proyecto, por ejemplo, contribución única, análisis, estudios comparativos, etc.

Resultado o Producto Intelectual

- Incluir materiales **tangibles** relacionados con el proyecto.
- Mostrar suficiente **profesionalidad**.
- Ser **relevante** en calidad y cantidad para ser reconocido como tal y recibir este tipo de subvención.
- Contribuir al **objetivo general** del proyecto y ser **proporcional** a los objetivos del proyecto
- Mostrar un **impacto** potencial dentro y fuera de las organizaciones para aprovecharlo, transferirlo y difundirlo.



SUGERENCIA PARA OBTENER UNA PROPUESTA DE SOLICITUD DE ÉXITO:
Emplea argumentos sólidos que demuestren que el trabajo en estos resultados solo puede conseguirse de manera transnacional y no de manera nacional.
Aprovecha al máximo el potencial de los socios.

Enriquece la propuesta con actividades variadas

En el proyecto pueden plantearse la celebración de actividades de aprendizaje, enseñanza y/o formación.

Por ejemplo:

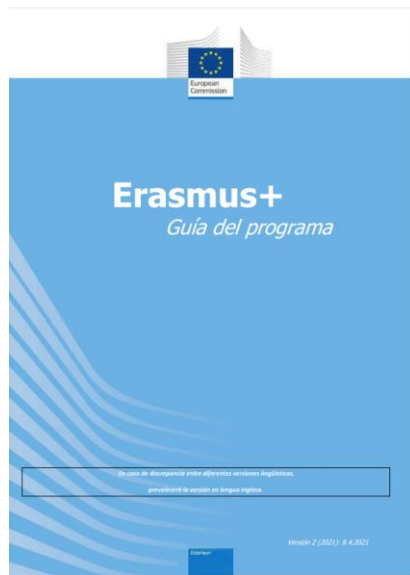
- Eventos de formación con una corta duración entre las distintas instituciones.
- Intercambios de corta duración de grupos de alumnos, prácticas o PhD.



SUGERENCIA PARA OBTENER UNA PROPUESTA DE SOLICITUD DE ÉXITO:

- Argumenta la adecuación de estas actividades a los objetivos del proyecto y la implicación de un número adecuado de participantes.
- Incluye información sobre el reconocimiento y validación de los resultados de aprendizaje de los participantes, en línea con los instrumentos y principios europeos de transparencia y reconocimiento.

La rentabilidad de la propuesta



Las guías previas del programa (2021) pueden servir como orientación.

LOS COSTES...

- Deben ser razonables y no excesivos.
- Deben ser estimaciones que reflejen de cerca los gastos reales.
- Están sujetos a las reglas de elegibilidad de la guía.
- Deben estar en consonancia con tus prácticas normales.
- Deben ser coherentes y necesarios para las objetivos que propones.



Se busca disminuir la importancia otorgada a la gestión financiera y orientarse más hacia el desarrollo y mejora de la **calidad y contenido.**

Ya he mandado la solicitud, ¿y ahora?

1

Listados de
admisibilidad

2

Listados de solicitudes
seleccionadas, en lista de
reserva y rechazadas



Capacidad Financiera
Capacidad Operativa

¡Gracias por su atención!